



Formazione per lo sviluppo dal 1986

# Formazione *a distanza* per le professioni di aiuto Terzo quadrimestre 2022



Agenzia accreditata CNOAS

## Webinar 16 Novembre 2022

# TECNICA E ARTE PER ARGOMENTARE

*Una pratica sociale per coinvolgere professionalmente gli interlocutori*



Boyan Dimitrov, *Lighthouse at night*, dettaglio

### Docenza Dr. Paolo Boschi

Presidente agenzia formativa APOGeO, formatore, giurista, consulente organizzativo  
Autore di *Fatti, valori e dibattito* in AA.VV. "Argomentare le proprie ragioni", Loffredo con UniPD; *Il linguaggio non verbale nei dibattiti*, in AA.VV. "Palestra di botta e risposta", Libreriauniversitaria.it.

## Richiesto accreditamento CNOAS

**Destinatari.** Assistenti sociali, educatori prof.li, sanitari, amministrativi, altri

**Durata.** N. 5 ore, dalle 09:00 alle 14:00

**Materiali.** Dispensa ed estratti dalle pubblicazioni del docente.

### Contenuti principali

- La necessità di saper argomentare e la natura dell'argomentazione
- Elementi deontologici per l'argomentazione
- Tecniche di argomentazione
- Modalità per riconoscere e smascherare le fallacie argomentative
- Laboratorio di argomentazione

**Metodo di lavoro:** dinamico e interattivo, riferito alle realtà professionali del gruppo

**Info e scheda di iscrizione su [www.apogeoform.net](http://www.apogeoform.net)  
Contatti: [assistentisociali@apogeoform.net](mailto:assistentisociali@apogeoform.net) - 055/46.27.285**



### Accreditamenti

Regione Toscana n. FI0320

RT apprendistato A064

ASL 8 Cagliari

Consiglio Nazionale Ordine Assistenti Sociali



CORSO AGGIORNAMENTO PROFESSIONALE 2022 PER ASSISTENTI SOCIALI

# Webinar 16 Novembre 2022

## TECNICA E ARTE PER ARGUMENTARE

Una pratica sociale per coinvolgere professionalmente gli interlocutori

### SCHEDA TECNICA

**Abstract.** Il corso esamina approcci e modalità pratiche per definire e presentare argomentazioni di successo a sostegno alle proprie tesi, avendo riguardo alla tipologia dell'interlocutore.

**Abstract deontologico.** Viene effettuata un'analisi degli articoli utili per sviluppare la capacità etica di argomentare, sostenendo la dignità del ruolo e della professione nel rispetto di sé e degli interlocutori.

**Metodologia comunicativa e didattico-pedagogica.** Approccio cognitivo comportamentale, con schemi per la riflessione e modelli operativi per l'azione quotidiana. Interazione e riflessione con feedback ragionati.

**Docente.** Dr. P. Boschi, Presidente agenzia formativa APOGeO, formatore, giurista, consulente. Autore di *Fatti, valori e dibattito* in AA.VV. "Argomentare le proprie ragioni", Loffredo editore, patrocinato da UniPD; *Il linguaggio non verbale nei dibattiti*, in AA.VV. "Palestra di botta e risposta", Libreriauniversitaria.it edizioni.

#### Programma.

##### 09:00 *La necessità di saper argomentare*

- L'argomentazione come pratica sociale costruttiva per coinvolgere e motivare gli interlocutori
- Il contrasto agli slogan

##### 09:30 *Natura dell'argomentazione*

- Binomi fondamentali
- Aspetti razionali ed emotivi nell'argomentazione

##### 10:00 *Elementi deontologici per l'argomentazione*

- Il perimetro deontologico delle tesi sostenibili (Artt. 4, 7, 18 Codice deontologico)
- La rilevanza dell'argomentazione e il rapporto con i propri valori (Artt. 9, 10, 14)
- La coerenza tra argomentazione e ruolo (Artt. 13, 20, 21, 29, 65, 72)

##### 11:00 *Tecniche di argomentazione*

- Individuare e formulare argomenti per sostenere una tesi in base all'interlocutore (Artt. 26, 27, 28, 29, 30)
- L'esposizione dei fatti come pratica argomentativa
- I principi della comunicazione, la voce e il corpo e come utilizzarli per argomentare in modo efficace
- Analisi di un caso con il cinema

##### 12:30 *La fallacia argomentativa (le trappole in uso)*

- La fallacia come modalità erronea di uso ricorrente e dannoso
- Tecniche per riconoscere e smascherare le fallacie altrui (Artt. 18, 19)
- L'argomentazione corretta per rimanere costruttivi anche nei casi difficili

##### 13:00 *Laboratorio di argomentazione*

- Analisi di casi dal gruppo di partecipanti
- Elaborazione di strategie argomentative

##### 14:00 *Conclusione dei lavori*

- Considerazioni finali per lo sviluppo professionale e piano di autosviluppo individuale
- Saluti

#### Agenzia Formativa APOGeO

Via A. Vannucci 29B - 50134 FIRENZE  
Tel. 055/46.27.285 - Fax 055/46.34.014  
info@apogeoform.net - www.apogeoform.net



Formazione dal 1986

#### Accreditamenti

CNOAS Nazionale  
Regione Toscana n. FI0320  
RT apprendistato A064  
ASL 8 Cagliari - FormAzienda